

Получение кредита и управление долгом

Хорошо подготовленный пакет заявочных документов может повысить ваши шансы на утверждение кредита. Но этого еще недостаточно. Не менее важно составить план использования и погашения кредита. Мы хотим предложить вам некоторые инструменты, которые помогут правильно составить заявку на получение кредита и обеспечат эффективное управление долгом.

Каким образом кредиторы оценивают заявку на получение кредита: Прежде чем составить и отправить заявку на получение кредита, важно разобраться, каким образом кредиторы будут оценивать эту заявку. В следующих документах представлена информация о ключевых факторах, влияющих на принятие решений о выдаче кредита:

1. ["Building Business Credit – Managing Credit Ratios"](#) (Citibank)

Составление финансового отчета: Финансовый отчет дает представление о финансовой стороне деятельности вашего бизнеса. Это очень важно, поскольку подобный отчет помогает вам управлять финансами предприятия. Кроме того, кредиторы часто требуют прилагать финансовый отчет к заявке на получение кредита. Три наиболее распространенных вида финансовых отчетов:

- **Балансовый отчет (Balance sheet)** — отражает все, чем владеет предприятие (активы), все, что предприятие должно кредиторам (пассивы), и стоимость доли владельцев вашего бизнеса (акционерный или собственный капитал).
- **Отчет о прибылях и убытках (Profit and Loss Statement)** (известный также как «отчет о доходах» (income statement)) — показывает, заработал или потерял ваш бизнес какие-либо деньги за определенный период времени.
- **Отчет о движении денежных средств (Statement of Cash Flow)** — отражает наличие у предприятия денежных средств в любой период времени.

Приведенные ниже ресурсы помогут вам лучше разобраться в том, что такое финансовые отчеты и каким образом они составляются:

1. ["Business Plan Workbook – Financials – pg. 19"](#) (Capital One)
2. ["Video Discussion on "Understanding the Statement of Cash Flow"](#) (Wells Fargo)
3. ["Manage Your Bottom Line"](#) (Chase)

Определение потребностей в кредитовании: Прежде чем подавать заявку на получение кредита, важно определить, какая именно сумма вам необходима и как вы собираетесь ею распорядиться. Для определения своих кредитных потребностей, а также возможностей по успешному погашению кредита, необходимо составить четкое представление о движении денежных средств предприятия. Мы приводим некоторые полезные инструменты и ресурсы, которые помогут вам разобраться в этом вопросе.

1. ["Financing Your Business – Step 2: Determine Your Credit Needs"](#) (Chase)
2. ["Building Business Credit – Responsible Use of Credit"](#) (Citibank)
3. ["Cash Flow Planner Tool"](#) (Wells Fargo)
4. ["Business Guidance – Cash Flow"](#) (HSBC)

Составление заявки на получение кредита: Приведенные ниже инструкции помогут вам в подготовке хорошего пакета заявочных документов, а также предоставят несколько полезных советов о том, как правильно общаться с кредитором для получения кредита:

1. ["Business Plan Workbook – Loan Request – pg. 18"](#) (Capital One)
2. ["Financing Your Business: Step 5 – Preparing Your Loan Request"](#) (Chase)
3. ["Video Discussion on "Tips to Prepare your SBA \(loan\) application"](#) (Wells Fargo)

Планирование управления долгом: Хорошее планирование подразумевает, что у вас всегда будет в наличии деньги для выполнения очередных долговых обязательств. Приведенные ниже инструменты и стратегии помогут вам лучше разобраться в денежных потоках и финансах предприятия.

1. ["Business Expense Calculator"](#) (Chase)
2. ["Separating Personal and Business Finances"](#) (Wells Fargo)

Для получения дополнительной информации запишитесь на следующий [Business Financial Management](#) в своем местном центре NYC Business Solutions Center.